

# Profitables Wachstum im Infrastrukturgeschäft

Das Vertiv Partner Programm



# Mit Vertiv ins Infrastrukturgeschäft einsteigen und profitabel wachsen

Unser Vorschlag: Bauen Sie Ihr Infrastrukturgeschäft mit unseren Produkten, Lösungen und Dienstleistungen systematisch auf und aus.

Denn ...

*... Unternehmens IT funktioniert nur auf Basis einer zuverlässigen Infrastruktur*

*... im Infrastrukturgeschäft können Sie interessante Margen realisieren*

*... die Nachfrage nach professioneller Infrastruktur nimmt auch im Mittelstand stark zu*

*... Vertiv ist ein starker Partner mit einem attraktiven Lösungsportfolio*

Vertiv unterstützt Sie mit Know-how, innovativen Lösungen und allen Tools, die Sie benötigen, um Ihr Infrastrukturgeschäft auf- und auszubauen.

Überlassen Sie die Infrastruktur Ihrer Kunden nicht einem anderen.

## MARKTPOTENZIAL

Der Markt für Rechenzentrumsinfrastruktur bietet attraktive Wachstumschancen. Als starker Partner unterstützen wir Sie dabei, das Potenzial zu erschließen.

Um **150%**

sind die **Investitionen in Rechenzentrumsinfrastruktur** in den vergangenen fünf Jahren gestiegen.

Um **150 %** sind die **Cloud-Kapazitäten** zwischen 2016 und 2021 gewachsen

**75 %** gehen davon von einem **Wachstum bei Edge Rechenzentren** aus

# Partner Program

## Unser Partner Programm

Das Vertiv Partner Programm versetzt Distributoren, Systemhäuser und Integratoren in die Lage, die komplexen Anforderungen zu erfüllen, die Unternehmen angesichts der wachsenden Bedeutung von Digitalisierung an IT-Infrastrukturen und Rechenzentren heute stellen. Dies sind die Gründe für eine Partnerschaft mit uns:



### Nicht über distribuiert

Als Vertiv Partner konkurrieren Sie mit anderen Herstellern um die beste Lösung – nicht mit anderen Partner um den besten Preis.



### Margenstark

Für unsere Partner kalkulieren wir mit attraktiven Spannen, damit sich das Geschäft mit Infrastruktur für Sie langfristig lohnt.



### Weltweit führender Anbieter

Mit unserem Portfolio erschließen Sie einen attraktiven Wachstumsmarkt – kritische Infrastruktur – der Ihr IT-Geschäft perfekt ergänzt und dessen Relevanz schnell zunimmt.

Mit Marken wie Avocent® Cybex™, Geist™ and Liebert®.








### Jahrzehntelange Erfahrung

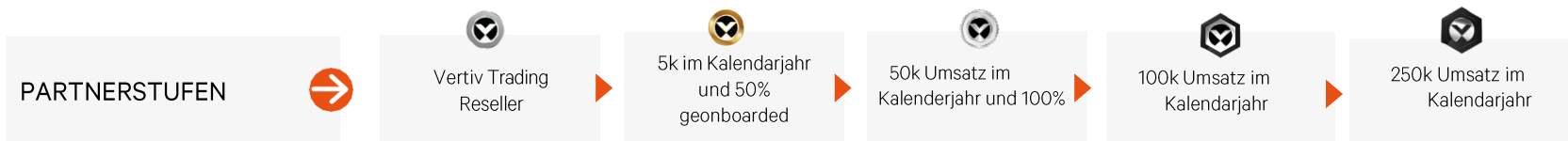
Mit unserem Portfolio können Sie auch auf aktuelle Herausforderungen schnell reagieren – egal ob es um nachhaltige, effiziente Rechenzentrumskonzepte geht oder um wartungsarme, zuverlässige Edge-Infrastruktur.

Sie kommen [hier](#) zum Partner Programm

# Benefits and Requirements

## Vertiv Partner Program Benefits

	 SILVER PARTNER	 GOLD PARTNER	 PLATINUM PARTNER	 DIAMOND PARTNER	 BLACK DIAMOND PARTNER
<b>Rabatte</b>					
Deal Registration	X	X	X	X	X
Solution Rabatte im Rahmen des Vertiv Solution Designers		X	X	X	X
Demo Programme		X	X	X	X
<b>Incentives</b>					
Vertiv Incentive Program (VIP)	X	X			
Vertiv Incentive Program+ (VIP+)			X		
e-VIP Program		X	X		
Vertiv Individual Incentive Program (i-VIP)	X	X	X	X	X
Rabatte (Rebates)			X	X	X
<b>Marketing</b>					
Co-op/MDF				X	X
Marketing Center	X	X	X	X	X
Lead Dashboard	X	X	X	X	X
Co-Branded Assets	X	X	X	X	X
Asset Library	X	X	X	X	X
<b>Partner Enablement</b>					
Partner Portal	X	X	X	X	X
Vertiv Learning	X	X	X	X	X
Webinar Bibliothek	X	X	X	X	X
Partner Locator Tool	X	X	X	X	X
e-Commerce Partner Program		X	X	X	X
Solution Designer Tool	X	X	X	X	X
Pre-sales und technischer Support	X	X	X	X	X
Vertiv™ XR App - Virtual und Augmented reality tools	X	X	X	X	X
On-Site Project Assistance	X	X	X	X	X
Dedicated Account Manager			X	X	X
Channel-spezifischer Product Katalog	X	X	X	X	



# Partner Enablement Programs

Diese Leistungen und Programme unterstützen Vertiv Partner im Tagesgeschäft

## Partner Portal

Das Vertiv Partner Portal ist Ihre zentrale Anlaufstelle:

- Deal Registration
- Ansprechpartner, Service & Support
- Aktuelle Angebote
- Vertriebs- & Marketing-Tools
- Leads Dashboard
- Incentive-Programm
- Demo-Produkt-Programm
- Schulungen & Zertifizierungen
- Produkt-Informationen

## Deal Registration Programm

Die Vertiv Deal Registration ist der schnellste Weg zu einem verbindlichen Angebot mit speziellen Projektkonditionen, das ihre Kundenbeziehung schützt.

## Vertiv Incentive Programme\*

Das VIP-Incentive-Programm belohnt Sie für Ihre Arbeit. Wenn Sie berechtigte Vertiv-Produkte von unseren autorisierten Vertriebspartnern kaufen und sich für das VIP-Programm anmelden, belohnen wir Sie mit Bonuspunkten für jeweils 100 Euro Umsatz. Immer wenn Sie ein Produkt verkaufen, erhalten Sie Punkte, die Sie gegen attraktive Prämien eintauschen können. **1 Bonus Point = 1 EUR**

- **VIP+**

Das VIP+ Programm verdoppelt die Prämie für Platin Partner, sobald sie den Mindestumsatz für ein Quartal erreichen.

- **e-VIP**

Das Vertiv Incentive Programm für E-Commerce Anbieter, die Vertiv Produkte über ihren Online-Shop verkaufen.

- **i-VIP**

Wir belohnen Ihren Vertrieb für sein Engagement. Melden Sie Ihre Vertriebsmitarbeiter bei unserem i-VIP Programm an.

*\*Die Verfügbarkeit des VIP Programms kann von Land zu Land variieren.*

# Partner Enablement Programs

## Rebate Programm

Unser Rebate Programm verbessert Ihre Profitabilität: Mit Platinum, Diamond und Black Diamond Partnern vereinbaren mit Vertiv vierteljährliche Umsatzziele. Bei Erreichen der Ziele erhalten Sie attraktive zusätzliche Rabatte.

## Marketing-Automatisierungs-Tools

Das Marketing Center ermöglicht Ihnen einen einfachen Zugang zu Marketinginhalten und -tools, um auf dem Markt Aufmerksamkeit zu erregen, Ihre Nachfrage zu maximieren und Leads zu generieren. Die Plattform für Marketing-Automatisierung bietet Partnern gebrauchsfertige E-Mail-Assets mit Co-Branding, Posts in sozialen Medien, Google Ads und Showcase-Seiten.

## Co-Branded Assets

Die Co-Branding-Funktion ermöglicht Ihnen das Co-Branding von Dokumenten wie Broschüren, Zertifikaten, Katalogen, Datenblättern und Bewerbungsunterlagen. Co-Branding-Materialien sollen Sie bei der Marketingkampagnen und Veranstaltungen unterstützen.

## Marketing Co-Op/MDF Funds

Wir unterstützen Ihr Marketing. Entsprechend des erreichten Umsatzes steht Ihnen MDF-Mittel (Market Development Funds) für Maßnahmen zur Verfügung, um mehr Geschäft zu generieren. Verfügbar für Diamond und Black Diamond Partner.

*\*Für Platinum-Partner werden Rabatte von Fall zu Fall vereinbart und können nicht mit VIP+ kombiniert werden, was der Standardvorteil ist.*

## Vertiv Partner Locator Tool

Der neue [Partner Locator](#) bringt Kunden mit dem richtigen Vertiv-Partner in ihrem Land/Gebiet zusammen. Wenn Sie Ihr Unternehmen im Partner Locator auflisten, können Sie Anfragen von Käufern erhalten, die Vertiv-Produkte kaufen möchten. Alle Leads, die vom Partner Locator kommen, können Sie im Lead Dashboard einsehen und bearbeiten.

## Lead Dashboard

Das Lead Dashboard-Tool zentralisiert alle Leads, die aus verschiedenen Quellen stammen, sei es Partner Locator, Marketing Center oder direkt von Vertiv. Alle Ihre Leads werden in einem personalisierten Lead Dashboard im Partnerportal erfasst und gespeichert.

## Vertiv Solution Designer & Product Selector Tool

Finden Sie schnell und einfach die richtige Lösung für Ihre Kunden mit dem Vertiv Solution Designer. Damit Sie sich in unserer Produktpalette besser zurechtfinden, unterstützt Sie der Solution Designer bei der Wahl der passenden Lösung. Aus dem Tool können Sie ein Bestellung in der Distribution und ein verbindliches Angebot für Ihre Kunden generieren.

## Solution Rabatte

Für Angebote über den Solution Designer erhalten Sie einen speziellen Solution Rabatte.

# Partner Enablement Programs

## **Trainings- & Zertifizierungskurse**

Die Vertiv-Lernplattform bieten Ihren Technikern und Vertriebsmitarbeitern Online-Schulungen und Trainings, um sicherzustellen, dass sie ihre Kunden kompetent beraten und die Lösungen sicher implementieren können.

## **Webinar Bibliothek**

Die Vertiv Webinar-Bibliothek ist ein spezielles Portal, über das Sie auf Dutzende von Webinaren zu einer Vielzahl von Themen zugreifen können, z. B. zu Produktaktualisierungen, Werbeaktionen, Portal-Tools, Programmeinführungen und vielem mehr.

## **Demo-Produkt-Programm**

Das Vertiv Demo-Produkt-Programm stellt Partnern Produkte zur Verfügung, die sie in ihren Labors, beim technischen Support und/oder in Showrooms einsetzen können, damit die Kunden die Produkte anschauen und schneller eine Entscheidung treffen können. Wir empfehlen Ihnen, Ihren Kunden praktische Lösungsdemonstrationen anzubieten.

## **IT Channel Katalog**

Dieser bietet einen detaillierten Überblick über das Vertiv-Channelportfolio mit den wichtigsten Vorteilen, Anwendungen, Teilenummern, Abmessungen und vielem mehr.

## **Vertiv eCommerce Program**

Integrieren Sie unsere Produktangebote direkt in Ihre eCommerce-Website und haben die Gewissheit, dass sie immer auf dem neuesten Stand sind.

Registrieren Sie sich kostenlos bei einem unserer Content-Syndication-Anbieter (GFK, ICECAT oder 1Worldsync), um Echtzeit-Produktinformations-Feeds mit SEO- und UX-optimierten Auflistungen zu erhalten. Darüber hinaus erhalten Sie Zugang zu erweiterten VIP-Vorteilen.

## **Virtual und Augmented reality tools**

Mit der Vertiv™ XR App können Sie unsere digitalen Infrastrukturlösungen hautnah erleben. Komplexe Entscheidungen über kritische Infrastrukturen zu bewerten und zu treffen, kann eine Herausforderung sein. Vertiv™ XR ist eine kostenlose, Augmented-Reality-gestützte mobile App, die ein umfassendes Forschungserlebnis zu kritischen digitalen Infrastrukturen bietet.

## **Vertiv™ Virtual Showroom**

Der Vertiv™ Virtual Showroom bietet ein immersives mobiles oder Virtual-Reality-Erlebnis mit fotorealistischen 3D-Modellen, angereichert mit fesselnden Animationen, die die Funktionsprinzipien und die wichtigsten zugrunde liegenden Vorteile offenbaren, die für das bloße Auge bisher unsichtbar waren. Sie können Vertiv besser kennenlernen, ein 1.000 m² großes Rechenzentrum betreten und erfahren, wie wir Einzelhändlern helfen, ihre dringendsten Herausforderungen zu lösen - entweder in unserem virtuellen Rechenzentrum oder in unserem virtuellen Kundenerlebniszentrum.

## **Partner Kommunikation**

Wir halten Sie auf dem Laufenden, indem wir Nachrichten auf dem Portal, einen zweiwöchentlichen oder monatlichen Newsletter (je nach Ihren Präferenzen), vierteljährliche Webcasts und unseren jährlichen Partnertag anbieten.

# Onboarding im Vertiv Partner Portal

- 1) Partnerregistrierung
- 2) Eintrag in den Partner Locator
- 3) Tour durch das Vertiv Partner Portal (Termin mit Vertiv Ansprechpartner vereinbaren)
- 4) Interne Vorstellung des Vertiv Partner Portals bei
  - Technik
  - Sales
  - Marketing
- 5) Testen der Tools
  - Deal Registration
  - Vertiv Solution Designer
  - Marketing Center
- 6) Produkt Trainings
- 7) VIP Anmeldung



*Schon aufgrund der erstklassigen Produkte und des vollständigen Portfolios mussten wir über eine Partnerschaft mit Vertiv nicht lange nachdenken. Die Tools und Vorteile, die das Vertiv Partner Programm bietet, machen die Zusammenarbeit für uns noch wertvoller.*



**Murtaza Loka**

Head of Finance and Purchasing at  
Burhan Tec



# Ihr Vertiv Channel-Team

Für Central Western Europe



**Katja Neumann**

*Channel Sales Director CWE*

✉ [Katja.Neumann@vertiv.com](mailto:Katja.Neumann@vertiv.com)

☎ **+49 163 88 55 160**



**Heiko Fischer**

*Channel Account Manager*

✉ [Heiko.Fischer@vertiv.com](mailto:Heiko.Fischer@vertiv.com)

☎ **+49 2131 4032007**



**Birgit Kiefer-Kemmerling**

*Channel Strategic Manager*

✉ [Birgit.Kiefer-Kemmerling@Vertiv.com](mailto:Birgit.Kiefer-Kemmerling@Vertiv.com)

☎ **+49 172 8547623**



**Zafer Duran**

*Inside Sales Account Manager*

✉: [zafer.duran@vertiv.com](mailto:zafer.duran@vertiv.com)

☎ Telefon: +49 7141 6432117



**Oliver Rösgen**

*Channel Distribution Manager CWE*

✉ [oliver.roesgen@vertiv.com](mailto:oliver.roesgen@vertiv.com)

☎ **+491757495584**



**Remko Gerards**

*Channel Account Manager*

✉ [Remko.gerards@vertiv.com](mailto:Remko.gerards@vertiv.com)

☎ **+31765781600 (Netherlands)**

☎ **+32 16 380 220 (Belgium)**



**Sandor Gyulai**

*Inside Sales Representative*

✉ [Sandor.Gyulai@vertiv.com](mailto:Sandor.Gyulai@vertiv.com)

☎ **+49 89 905 00734**



**Veronika La**

*Channel Marketing Specialist DACH*

✉ [Veronika.La@vertiv.com](mailto:Veronika.La@vertiv.com)

☎ **+49 151 12087279**



**Peter Obesser**

*Senior Solution Architect*

✉ [Peter.Obesser@vertiv.com](mailto:Peter.Obesser@vertiv.com)

☎ **+49 89 42004 206**

# Vertiv Produkte in der Distribution

Sie können Produkte und Lösungen von Vertiv ganz einfach über den Distributor Ihres Vertrauens beziehen.



Michael Chudy  
[vertiv@adn.de](mailto:vertiv@adn.de)  
+4923279912-264  
Zum [Online-Shop](#)



Daniel Grossbach  
[Daniel.Grossbach@anixter.com](mailto:Daniel.Grossbach@anixter.com)  
+496105 9786901  
+49 1729883658  
Zum [Online-Shop](#)



Andreas Nickl  
+49 (711) 51 881-713  
[Andreas.Nickl@tdsynnex.com](mailto:Andreas.Nickl@tdsynnex.com)  
Zum [Online-Shop](#)



Deutschland  
Dominic Sieger  
[Dominic.Sieger@ingrammicro.com](mailto:Dominic.Sieger@ingrammicro.com)  
+498942081244  
Zum [Online-Shop](#)

Österreich  
Richard Petutschnig  
[richard.petutschnig@ingrammicro.com](mailto:richard.petutschnig@ingrammicro.com)  
+43-699-15777407  
Zum [Online-Shop](#)

Schweiz  
Marc Gabriel  
[Marc.Gabriel@ingrammicro.com](mailto:Marc.Gabriel@ingrammicro.com)  
+417843300  
Zum [Online-Shop](#)